

藤戸総合事務所 第86号
事務所通信

平成 27 年 10 月 15 日 発行 (禁無断転載・ネット上を含む)

発行所 有限会社 藤戸経営研究所
〒 105-0003
東京都港区西新橋三丁目 4 番 2 号 SS ビル 4 階
TEL 03 (6809) 1122 FAX 03 (3437) 0250

藤戸総合事務所の新しいホームページができました！！



藤戸総合事務所の新しいホームページが完成しました。

FACEBOOK に投稿された税務等に関するお役立ち情報もまとめて、わかりやすく掲載しています。そして、これからどんどん情報量を増やしていく予定です。所長藤戸の挨拶やスタッフ紹介のページもありますので、ぜひご覧ください。

■ ホームページの見方

「藤戸総合事務所」で検索してください。

出来たばかりなので、検索結果の少し下に表示されます。

または、直接 URL を打ち込んでいただいてもご覧になれます。

<http://www.fujitoooffice.com/>

携帯・スマートフォン等の場合、QR コードもご利用いただけます。⇒



■ お客様の声 募集

新しい事務所ホームページに掲載予定の「お客様の声」にご協力いただける関与先様を募集しております。イニシャルでの掲載はもちろん、お名前や会社名・屋号を掲載の上、HP のリンクも可能です。SEO 対策の被リンクにもなりますので、ご興味のある方は巡回担当者までお声をかけてください。

「お金」について《その7》

「稼ぐ」と「儲ける」。どちらも「お金」を手にするという点では同じですが、内容は少し違います。

商道德の観点から判りやすく言うと「稼ぐ」は働いてお金を手に入れること、「儲ける」は働きや原価以上のお金を手に入れること。イメージとしては一生懸命に稼いだ先に儲けが付いてくるみたいな感じでしょうか。

某会計人団体を立ち上げたことで有名な私の師匠筋の税理士先生が税理士の基本的姿勢として「自利利他」という言葉を使っておられました。自分の利益は先ず他人の利益を考えるとこころから始まる、みたいな意味でしょうか。昔は何とも思わなかった言葉ですが、今になって「確かにその通りだなあ！」と胸に響きます。

先ずは自分の顧客の利を考えて働く事、これは英語でもギブ・アンド・テイクと言う熟語が有るくらい商売上は当然の事かと思えます。ただ、ビジネスがうまく行かない方の多くが「ちょいギブ・アンド・どっさりテイク」を狙いすぎているんですね。

顧客は自分の出したお金と同等以上の見返りや満足感を欲しがります。なので商売では商品力を高めることや値段で勝負することが何よりも必要で、最初のうちは大して利益など出ないのが通常です。私は、よほど才能の有る方以外は「ギブ×何百回・アンド・テイク」を続ける事が最も確実な成功への道だと思います。

顧客のために様々な改良や工夫をするうち、やがて企業には「信頼」が出来ます。この「信頼」「信用」が「ブランド」となり、やがて顧客で有ることがステータスになるような「銀座の鮎屋」とか「イタリアの靴屋」とか「スイスの時計屋」の有名店のように莫大な付加価値（例えば『持っているだけで金持ちに見える』とか『持っているだけで異性にモテる』など）を生む事にもなります。この「ブランド価値」こそ多くの業界で莫大な富を生み出す企業財産そのもの。この辺も、いつか書きますね。

「信頼」「信用」「ブランド」が出来上がってきたら、それで「儲ける」かどうかは経営者次第、どうぞ御随意に。 (F)

<ソリマチ社製 王シリーズをお使いの皆様へ事務所からのお知らせ>

Windows10の無償アップグレードが開始以来2ヶ月半に渡り、当事務所は独自で会計王・給料王・販売王につき、Windows10環境下に於ける動作検証を行って参りました。その結果、現在まで問題なく作動している事を、ご報告申し上げます。

これは単なるご報告ですので、動作を保証するものではありません。また、Windows10の操作方法や不具合に関してのご質問には、お答えしかねますので、その旨ご了承ください。

◆ Windows10へのアップグレードをされる前に・・・

現在お使いの会計王・給料王・販売王をそれぞれ最新の状態にします。

ソフトを起動し、画面上部の「ヘルプ」→「オンラインアップデート」→「今すぐアップデートチェックを行う」で最新の状態にしてください。

尚、法改正対応などにより随時更新プログラムがリリースされますので、常に最新の状態でお使いになる事をお勧め致します。